



**Вищий навчальний заклад
«НАЦІОНАЛЬНА АКАДЕМІЯ УПРАВЛІННЯ»**

**СИЛАБУС
НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ
Етика бізнесу
ОП «Маркетинг»**

Код	Назва	Тип	Рівень вищої освіти	Рік, коли пропонується вивчення	Семестр	Кількість кредитів	Вид підсумкового контролю
ВК-2	Етика бізнесу	Вибіркова навчальна дисципліна	перший (бакалаврський)	1	2	5	Диф.залік

Мова навчання: українська.

Форми здобуття освіти: очна (денна), заочна.

Види навчальних занять: лекція, семінарські заняття, консультація.

Методи навчання: словесний, пояснювально-демонстраційний, метод проблемного викладання, репродуктивний та інші відповідно до навчальних занять.

Оцінювання: поточне, модульне, підсумкове.

Загальні компетентності (ЗК):

ЗК1	Здатність реалізувати свої права і обов'язки як члена суспільства, усвідомлювати цінності громадянського (вільного демократичного) суспільства та необхідність його сталого розвитку, верховенства права, прав і свобод людини і громадянина в Україні
ЗК6	Знання та розуміння предметної області та розуміння професійної діяльності
ЗК12	Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня (з експертами з інших галузей знань/видів економічної діяльності)
ЗК13	Здатність працювати в міжнародному контексті
ЗК14	Здатність діяти соціально відповідально та свідомо

Спеціальні компетентності (СК):

СК5	Здатність коректно застосовувати методи, прийоми та інструменти маркетингу
СК13	Здатність планування і провадження ефективної маркетингової діяльності ринкового суб'єкта в кросфункціональному розрізі
СК14	Здатність пропонувати вдосконалення щодо функцій маркетингової діяльності

У результаті вивчення навчальної дисципліни здобувач освіти повинен досягти таких запланованих результатів навчання:

Програмні результати навчання (ПРН):

ПРН12	Виявляти навички самостійної роботи, гнучкого мислення, відкритості до нових знань, бути критичним і самокритичним
ПРН15	Діяти соціально відповідально та громадсько свідомо на основі етичних принципів маркетингу, поваги до культурного різноманіття та цінностей громадянського суспільства з дотриманням прав і свобод особистості
ПРН16	Відповідати вимогам, які висуваються до сучасного маркетолога, підвищувати рівень особистої професійної підготовки

ПРН18	Демонструвати відповідальність у ставленні до моральних, культурних, наукових цінностей і досягнень суспільства у професійній маркетинговій діяльності
-------	--

Засоби діагностики успішності навчання: теоретичні питання, практичні завдання, завдання для проведення письмових модульних контрольних робіт, питання для опитування під час практичних завдань, індивідуальні питання, питання для поточного контролю, тести, задачі, питання для підсумкового контролю.

Зміст курсу: Етика бізнесу: предмет і специфіка. Основні концепції етики бізнесу. Соціальна відповідальність у бізнесі. Корпоративна етика. Проблеми мікроетики. Проблеми макроетики. Бізнес-етикет.

Методи навчання на лекціях: вербальний метод (лекція, дискусія тощо); методи візуалізації (презентація, метод ілюстрації (графічний, табличний, тощо), метод демонстрацій та інші); робота з навчально-методичною літературою (конспектування, тезування, анотування тощо); інші методи у сполученні з новітніми інформаційними технологіями та комп'ютерними засобами навчання (дистанційні, мультимедійні, веб-орієнтовані тощо);

Методи навчання на практичних, семінарських заняттях: вербальний метод (дискусія, співбесіда тощо); метод візуалізації (презентація, метод ілюстрації (графічний, табличний, тощо), метод демонстрацій та інші); робота з навчально-методичною літературою (рецензування, підготовка реферату, есе, доповіді тощо); інші методи у сполученні з новітніми інформаційними технологіями та комп'ютерними засобами навчання (дистанційні, мультимедійні, веб-орієнтовані тощо); кейс-метод (вирішення ситуацій, розв'язання завдань тощо); практичний, пошуковий метод.

Методи оцінювання: для поточного контролю у вигляді усного та письмового опитування, фронтального опитування, тестування, вирішення ситуаційних завдань, розв'язування задач, написання есе (рефератів), виконання індивідуальних та групових проектів, творчих завдань, тощо; для модульного контролю у вигляді письмової відповіді, тестування, вирішення ситуаційних завдань, розв'язування задач, тощо; для підсумкового контролю проведення диференційованого заліку (усна та/або письмова відповідь, тестування, вирішення ситуаційних завдань, розв'язування задач, тощо.).

Засоби діагностики результатів навчання. Поточний контроль може передбачати застосування широкого спектру форм та методів оцінювання знань, що проводиться за кожною темою. Модульний контроль передбачає письмове виконання різних видів контрольних завдань. Підсумковий контроль передбачає проведення диференційованого заліку.

Порядок оцінювання результатів навчання:

Оцінювання здійснюється за 100 бальною шкалою.

Поточний контроль = 30 балів. Самостійна робота = 10 балів.

Модульний контроль = 20 балів.

Підсумковий контроль = 40 балів.

Рекомендована література:

1. Бурлачук Л. Р. *Психодіагностика личности.* — К.: Здоровье, 2017.— 168 с.
2. *Діловий етикет. Етика ділового спілкування «2-ге вид. Перероб і доп.* К: «Альтерпрес», 2016. 368 с.
3. *Етика ділового спілкування: навчальний посібник / Грищенко Т.Б.* К: Центр учбової літератури, 2015.- 344 с
4. *Етика та естетика [Текст] : навч. посібник / за ред. В. Л. Петрушенко.* – Львів : Новий світ-2000, 2015. – 304 с.
5. *Етика та естетика [Текст] : навч. посібник для підготовки до іспитів / за ред. І. В. Тетарчук, Т. Є. Дяків.* – Київ : Центр учб. л-ри, 2016. – 316 с. + Електрон. зміст . – Режим доступу: локальна мережа ПУЕТ
6. *Максименко, С. Д. Загальна психологія: навч. посіб. / С. Д. Максименко.* – 3-тє вид., переробл. та доповн. – К. : 4 ЦУЛ, 2018. – 272 с.

7. *Основи психології / За ред. О. В. Киричука, В. А. Роменця. — 2-ге вид. — К.: Либідь, 2016. — 544 с.*

8. *Палеха Ю. І. Етика ділових відносин: Навч. посіб. К: Кондор, 2018*

9. *Пентилюк М.І. Ділове спілкування та культура мовлення [Текст] : навч. посібник / М.І. Пентилюк, І. І. Маруніч, І.В. Гайдаєнко. — Київ : Центр учб. л-ри, 2017. — 224 с.*

10. *Прищак М. Д. Етика та психологія ділових відносин : навчальний посібник [Електронний ресурс] / М. Д. Прищак, О. Й. Лесько. — Вінниця : ВНТУ, 2016. — 151 с. — Режим доступу: <http://pryschak.vk.vntu.edu.ua/file/d0e3b838ba81eed634a92b0c25a52810.PDF>*

11. *Седова Л. Н. Этика бизнеса : учебное пособие. Ч. 1 / Л. Н. Седова, А. А. Малюкина. Х : Изд. ХНЭУ им. С. Кузнеця, 2016. 492 с.*

12. *Федоришин Г.М. Психологія коучингу: навчально-методичний посібник. Івано-Франківськ, 2018. 95 с.*

13. *Чистіліна Т. О. Етика та естетика [Текст] : навч. посібник / Т. О. Чистіліна. — Київ : Центр учб. л-ри, 2017. — 304 с*

14. *Этика бизнеса : учебное пособие / Седова Л.Н., Лепейко Т. И., Авраменко Е. В., Сорокина А. С. — Х. : ХНЭУ им. С. Кузнеця, 2015 — 455 с.*

Викладач: Баранівський Василь Федорович, доктор філософських наук, професор

Гарант освітньої програми:

Серкутан Тетяна Вікторівна,

PhD, кандидат економічних наук, доцент, кафедри маркетингу, економіки, управління та адміністрування

